

## **Business Development Manager im Bereich Schnellladeinfrastruktur für Elektrofahrzeuge**

### **Deine Aufgaben**

Mitwirken beim Ausbau und Betrieb unseres Schnellladenetzes für Elektrofahrzeuge entlang der gesamten Wertschöpfungskette, dies betrifft unter anderem:

- Analyse und Identifikation von Standorten hinsichtlich ihrer Eignung für den Aufbau von Schnellladeinfrastruktur
- Ansprache von Flächeneigentümern und Partnerunternehmen und eigenverantwortliches Verhandeln der Verträge
- Erstellung von Business Cases und Projektbudgets
- Unterstützung im operativen Tagesgeschäft des Charge Point Operators („CPO“)
- Mitarbeit bei der Erstellung von Berichten, Analysen und Präsentationen für das Management und Investoren

### **Dein Profil**

- Du verfügst über Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist, Organisationstalent, selbstsicheres Auftreten und hast eine „Hands-on“-Mentalität
- Kenntnisse und Erfahrungen im Bereich Business Development und Projektmanagement sind von Vorteil
- Idealerweise hast du einen Universitätsabschluss in Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Ingenieurwesen oder einem vergleichbaren wirtschaftlich oder technisch geprägten Studiengang
- Selbstständiges, zuverlässiges und strukturiertes Arbeiten zeichnen dich aus
- Du bewegst dich sicher in den MS-Office Anwendungen; insbesondere Excel & PowerPoint beherrscht du gut
- Du sprichst Deutsch, idealerweise als Muttersprachler, und freust dich über gelegentliche Reisetätigkeiten

### **Unser Angebot**

- Mit uns kannst du aktiv die Verkehrswende und Dekarbonisierung des Verkehrssektors anhand von konkreten Projekten in der Planungs-/Bau- und Betriebsphase vorantreiben
- Wir bieten spannende Aufgaben und den Raum, um deine Stärken optimal einzubringen
- Unser kleines Team bietet dir vielfältige Perspektiven für deine persönliche Entwicklung und Übernahme von Verantwortung
- Ein kollegiales Team, flache Hierarchien, modernes Arbeiten und unternehmerisches Denken prägen unser Handeln
- Wir bieten zentrale Büroräumlichkeiten an einem Standort in Zug und die Möglichkeit zum Home-Office
- Du kannst spannende Team-Building Events, Übernahme von Fortbildungskosten, Möglichkeit zur Teilnahme an Kongressen und Messen, sowie ein attraktives Vergütungspaket von uns erwarten

### **Über uns**

Stark Energy wurde 2022 als Plattform im Netzwerk der re:cap global investors ag mit dem Ziel gegründet, den Ausbau von Schnellladeinfrastruktur in Europa zu beschleunigen.

Wir agieren als Start-up im Rahmen einer Unternehmensgruppe, die über 15 Jahre Erfahrung im Bereich Energieinfrastruktur und erneuerbare Energieerzeugung hat.

### **Wir haben dein Interesse geweckt?**

Sende uns deinen Lebenslauf an [sven.orbach@stark-energy.ch](mailto:sven.orbach@stark-energy.ch) und wir melden uns zeitnah bzgl. aller weiteren Schritte. Ein ausformuliertes Anschreiben ist für eine Bewerbung nicht notwendig.

Wir freuen uns auf dich!